

Sales Account Manager Nord-Deutschland (m/w/d)

Wir suchen einen Account Manager Nord-Deutschland (m/w/d).
Als Mitglied des Sales-Teams berichten Sie direkt an unseren Vertriebsleiter.

Über uns

Wir entwickeln und vermarkten innovative Produktivitätswerkzeuge für die grafische Industrie und verfügen über Niederlassungen in Belgien, Deutschland, Italien und den USA sowie über ein globales Partnernetzwerk. Unser CLOUDFLOW Workflow, der PACKZ Editor, die IC3D-Software und die Integrationslösungen bieten einzigartige Vorteile wie native PDF-Workflows, herstellerunabhängige, auf offenen Standards basierende Lösungen sowie skalierbare Technologien für vielfältige Anwendungen bei niedrigen Betriebskosten in allen Segmenten der Druckvorstufe und dem Druck für die Etiketten- und Verpackungsindustrie.

Ihre Aufgaben

- Aktive Geschäftsentwicklung und Neukundengewinnung
- Regelmäßige Präsenz bei Interessenten, Kunden, Veranstaltungen und Messen
- Kontinuierliche Betreuung des persönlichen Kundenstammes in der Region
- Präsentation unserer Produkte, Lösungen und Dienstleistungen und der daraus entstehenden Werte
- Entwicklung individueller Lösungsansätze im aktiven Dialog mit den Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebs- und Technik-Team
- Eigenständige Organisation in Abstimmung mit dem Vertriebsteam

Ihr Profil

- Praxiserfahrung im Bereich technischer Beratung und/oder Vertrieb von Softwarelösungen
- Solide Kenntnisse der Druckindustrie, idealerweise im Bereich Etiketten und Verpackung
- Sicherheit, Kommunikationsstärke und Empathie im persönlichen Kontakt
- Affinität zu Prozess, Effizienz und Technik
- Englische Sprache sicher in Wort und Schrift

Wir bieten

- Interessantes und breites Tätigkeitsfeld mit viel Gestaltungsfreiraum
- Angenehme teamgeprägte Arbeitsatmosphäre
- Schnelle und direkte Entscheidungswege
- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, von nachhaltigem Wachstum geprägten internationalen Unternehmensumfeld
- Eigenverantwortliches Arbeiten in flachen Hierarchien

 Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen: jobs@hybridsoftware.com
oder kontaktieren Sie uns telefonisch unter: +49 761 70 776 700.